

## Empresa líder en TV satelital brindará servicios de banda ancha fija

BGH Tech Partner fue elegida por el principal operador satelital de TV argentino como proveedor de su red de banda ancha inalámbrica (LTE) y de fibra óptica para hogares.

Empresa líder de servicios satelitales de TV comenzará a brindar próximamente el servicio de banda ancha para hogares en las principales ciudades de la Argentina. Actualmente, 23.000 usuarios de las ciudades de Córdoba y Mendoza utilizan satisfactoriamente el servicio en el marco de una prueba piloto que se inició en 2011.

### SOLUCIÓN

En 2013 el operador de TV satelital comenzó a desarrollar la infraestructura necesaria con la intención de extender el servicio de banda ancha al resto del país. El primer desafío que presentó el proyecto radicó fundamentalmente en estimar la cantidad de clientes que contratarían el servicio de Internet por banda ancha en los próximos cinco años, de manera de diseñar una red lo suficientemente amplia para abarcar la extensa demanda.

Luego de una rigurosa selección en la que se evaluaron diferentes fabricantes de IT, la empresa seleccionó a BGH Tech Partner como proveedor integral de la solución que implicó tanto equipamiento técnico como así también el complejo diseño de la red del operador, encargada de llevar la conexión desde la fuente hasta los hogares de todo el territorio argentino.

### IMPLEMENTACIÓN

La red desarrollada por la empresa brindará los servicios de banda ancha fija mediante tecnología inalámbrica de última generación (LTE) y a través de fibra óptica. En sintonía con las necesidades del cliente, BGH Tech Partner proveyó el equipamiento necesario para construir una red redundante, que cumple con los más altos estándares de disponibilidad y performance. Los equipos provistos son marca Cisco de última generación y permitirán transmitir distintos tipos de servicios como voz, video y datos, en forma efectiva.

### Sinopsis

En 2013 el operador de TV satelital comenzó a desarrollar la infraestructura necesaria con la intención de extender su servicio de banda ancha a todo el país.

BGH Tech Partner proveyó el equipamiento y los servicios necesarios para construir una red redundante, que cumple con los más altos estándares de disponibilidad y performance.

El mayor beneficio que le reportó esta solución al cliente fue la posibilidad de adaptar su negocio ante los grandes cambios que están experimentando los hábitos en el consumo de contenidos audiovisuales online.

Para llevar a cabo un diseño eficiente, se contemplaron los principales drivers del negocio del operador. Entre ellos, el crecimiento de clientes proyectado para los siguientes cinco años, el volumen de tráfico previsto, el ancho de banda requerido para cada tipo de cliente y cada tipo de servicio, además de la forma de acceso para cada nodo en los distintos puntos del país.

**“Los proveedores de servicio de TV en el mundo, ya sea por satélite o por cable, prevén que dentro de unos años todo el tráfico de contenido audiovisual se consumirá por redes IP”.**

### Jorge Harán

Vicepresidente de Producto y Soluciones  
BGH Tech Partner

Según afirmó Jorge Harán, vicepresidente de producto y soluciones de BGH Tech Partner, “la etapa más compleja fue el diseño de la red de banda ancha que proveerá el servicio a todo el territorio argentino. Eso, sin duda, representó el mayor desafío del proyecto”.

Para llevar a cabo un diseño eficiente, en el proceso se contemplaron los principales drivers del negocio del operador. Entre ellos, el crecimiento de clientes proyectado para los siguientes cinco años, el volumen de tráfico previsto, el ancho de banda requerido para cada tipo de cliente y cada tipo de servicio, además del tipo de acceso para cada nodo en los distintos puntos del país, entre otros aspectos. El diseño de la red implicó, además, la definición del protocolo que guiará y administrará el ancho de banda y la calidad del servicio disponible para cada tipo de cliente, y que determinará el peso específico de cada uno dentro de la red.

Durante la implementación del proyecto, la compañía brindó seminarios de capacitación y actualización en el funcionamiento, y operación de los nuevos equipos al área de Ingeniería de Broadband del operador de TV satelital. Diego Csernoch, especialista de producto para Service Provider de BGH Tech Partner, explicó que “partimos de una red muy básica de prueba, y hoy estamos frente a una red diseñada para albergar y brindar servicio a más de 500.000 clientes en todo el país”.

## BENEFICIOS

Para el cliente, el mayor beneficio que le reportó esta solución fue la posibilidad de adaptar su negocio ante los grandes cambios que están experimentando los hábitos de los consumidores, en este caso en el consumo de contenidos.

“Los proveedores de servicio de TV en el mundo, ya sea por satélite o por cable, prevén que dentro de unos años todo el tráfico de contenido audiovisual se consumirá por redes IP”, explicó Harán. Y agregó: “En este contexto, lo que están analizando estas compañías es justamente cómo migrar hacia una red de datos que pueda incluir video, que será en unos años donde estarán los clientes”.

El desarrollo de dicha solución tecnológica implicó para el cliente mantenerse un paso adelante del mercado y transformar su negocio en línea con los constantes cambios y virajes que proponen las nuevas tecnologías.



**“En este contexto, lo que están analizando estas compañías es justamente cómo migrar hacia una red de datos que pueda incluir video, que será en unos años donde estarán los clientes”.**

**Jorge Harán**

Vicepresidente de Producto y Soluciones  
BGH Tech Partner



**“Partimos de una red muy básica de prueba, y hoy estamos frente a una red diseñada para albergar y brindar servicio a más de 500.000 clientes en todo el país”.**

**Diego Csernoch**

Especialista de Producto para Service Provider  
BGH Tech Partner

BGH Tech Partner ©. Todos los derechos reservados. Prohibida su reproducción total o parcial sin previo y expreso consentimiento.